



ФАКТОРИНГ – ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

www.factoring.ru

Совкомбанк Факторинг

№1

по количеству дебиторов

>3 000

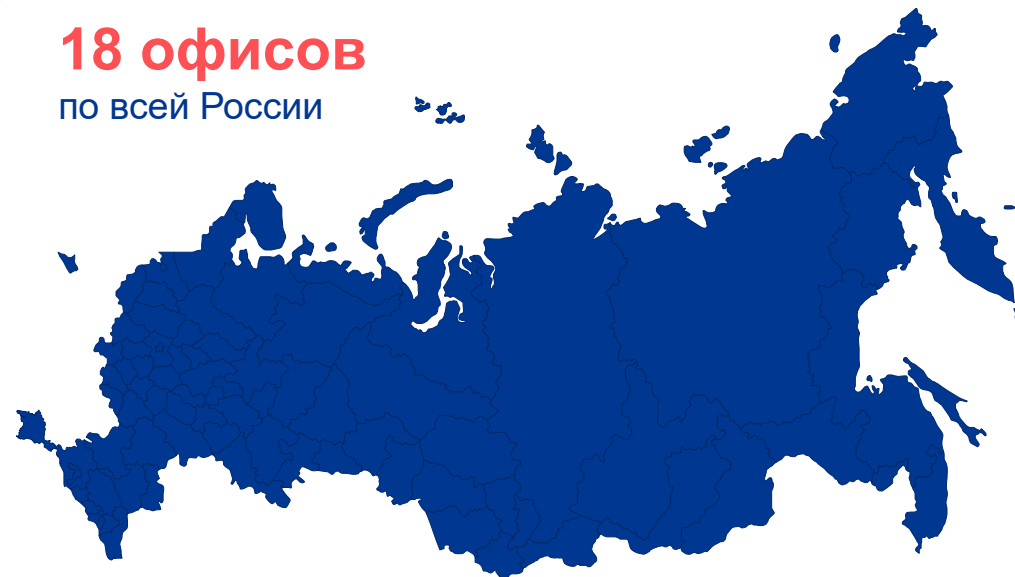
8 место

по размеру портфеля

45,943 млрд. руб.¹

18 офисов

по всей России



входит в группу

«Совкомбанк»

Expert
ruAA-



АССОЦИАЦИЯ
ФАКТОРИНГОВЫХ
КОМПАНИЙ



Признанный лидер
рынка факторинга



Наши основные ценности –
надежность и профессионализм



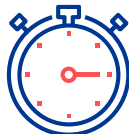
Факторинговые продукты
для решения любых задач

Преимущества



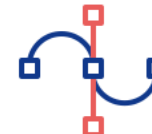
Технологичность

- Электронный документооборот через личный кабинет в **e-factoring**
- Реализация ЮЗЭДО с крупными дебиторами
- Интеграция с ведущими EDI и операторами ЭДО
- Подписание ДД с помощью ЭЦП



Скорость

- Высокая скорость рассмотрения заявки и установления лимитов
- Экспресс-финансирование на крупных дебиторов
- Финансирование день в день и в любой день отсрочки
- Финансирование поставок, отгруженных до заключения договора факторинга



Гибкость

- Самая широкая продуктовая линейка
- Наши дебиторы работают по всему миру
- Мы работаем с любыми лимитами
- Мы работаем с любыми дебиторами, а не только с сетями

Факторинг и другие финансовые инструменты

КЛЮЧЕВЫЕ ПАРАМЕТРЫ	ФАКТОРИНГ	ОБОРОТНЫЙ КРЕДИТ	ОВЕРДРАФТ
Доступность	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Без залога ✓ Не требуется поддержание оборота ✓ Финансирование может быть предоставлено как исходя из финансового состояния поставщика, так и исходя из финансового состояния покупателя 	<ul style="list-style-type: none"> • Требуется залог • Требуется поддержание оборота по р/с • Финансовое состояние клиента является определяющим условием для получения кредита 	<ul style="list-style-type: none"> • Требуется залог • Требуется поддержание оборота по р/с • Финансовое состояние клиента является определяющим условием для получения овердрафта
Дополнительные услуги	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Управление дебиторской задолженностью ✓ Страхование рисков не платежа со стороны покупателей ✓ Кредитный менеджмент ✓ Консалтинг 	Не предоставляется	Не предоставляется
Объем финансирования	Оперативно пересматривается при изменении оборотов	Строго ограничен величиной кредитного лимита	Как правило, не превышает 30% от среднемесячных чистых поступлений на счет заемщика
Срочность договора	Бессрочный	Фиксированный срок	Фиксированный срок, как правило не более 60 дней, с ежедневным списанием кредитного остатка
Лимит финансирования	Устанавливается исходя из оценки финансового состояния дебитора, а также равен сумме лимитов всех дебиторов	Устанавливается исходя из оценки финансового состояния клиента	Рассчитывается от среднемесячных чистых поступлений на счет и учитывает финансовое состояние заемщика
Необходимость открытия р/с	Не требуется, кроме продукта конфиденциальный факторинг	Обязательно	Обязательно
Целевое использование	Нет	Да	Да

Продуктовая линейка

Закупка

Продажа

1 Закупочный факторинг

2 Закупочный импортный факторинг

Получение/
увеличение
отсрочки платежа

Получение выгодных
коммерческих
условий (скидки
от поставщика)



Пополнение
оборотных средств

Страхование
риска неплатежа

Оптимизация
структуры баланса

Своевременное
получение выручки

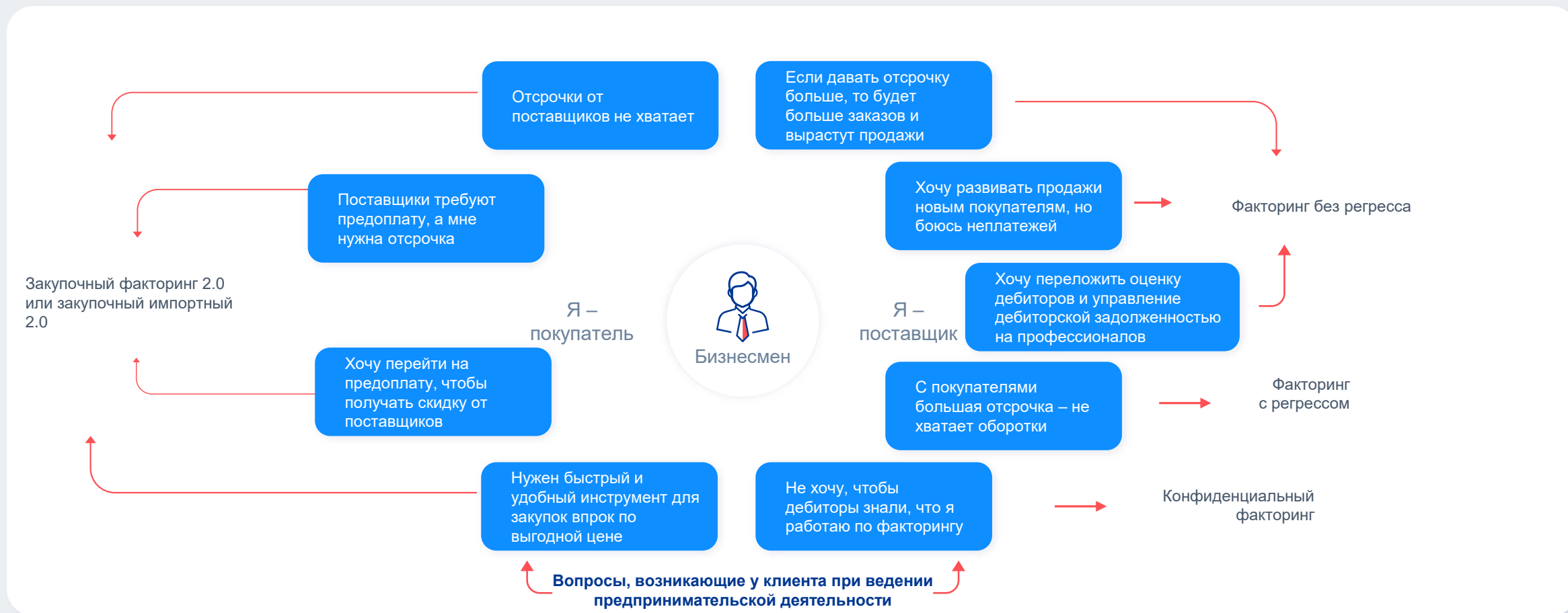
3 Факторинг
без регресса

4 Поручительство
за покупателя

5 Факторинг
с регрессом

6 Конфиденциальный
факторинг

Продуктовая линейка и потребности клиентов



Факторинг с регрессом



Факторинг с регрессом –

вид факторинга, при котором поставщик несет ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг



Факторинг с регрессом

Позволяет обеспечить бизнес необходимым объемом финансовых средств для предоставления конкурентных отсрочек платежа, увеличения клиентской базы и развития компании даже на раннем этапе

Продукт актуален поставщикам,

которые уверены в своих покупателях
Например, покупателями могут выступать:

Торговые сети



Федеральные дистрибьюторы



RAEX 600



Или другие компании,
с устойчивым финансовым положением

Факторинг без регресса



Факторинг без регресса –

вид факторинга, при котором ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг принимает на себя фактор



Факторинг без регресса

Позволяет нашим клиентам:

- Защитить бизнес от дефолтов Покупателей
- Списать дебиторскую задолженность с баланса поставщика в момент отгрузки
- Обеспечить пополнение оборотных средств
- Увеличить клиентскую базу
- Безопасно развиваться даже на раннем этапе

Продукт актуален поставщикам,

которые сотрудничают с Покупателями из разных регионов РФ, испытывают недостаток оборотных средств, а также желают покрыть риски возможных неплатежей покупателей



Желающим расширить географию продаж, диверсифицировать сбыт



Имеющим высокие затраты на управление дебиторской задолженностью



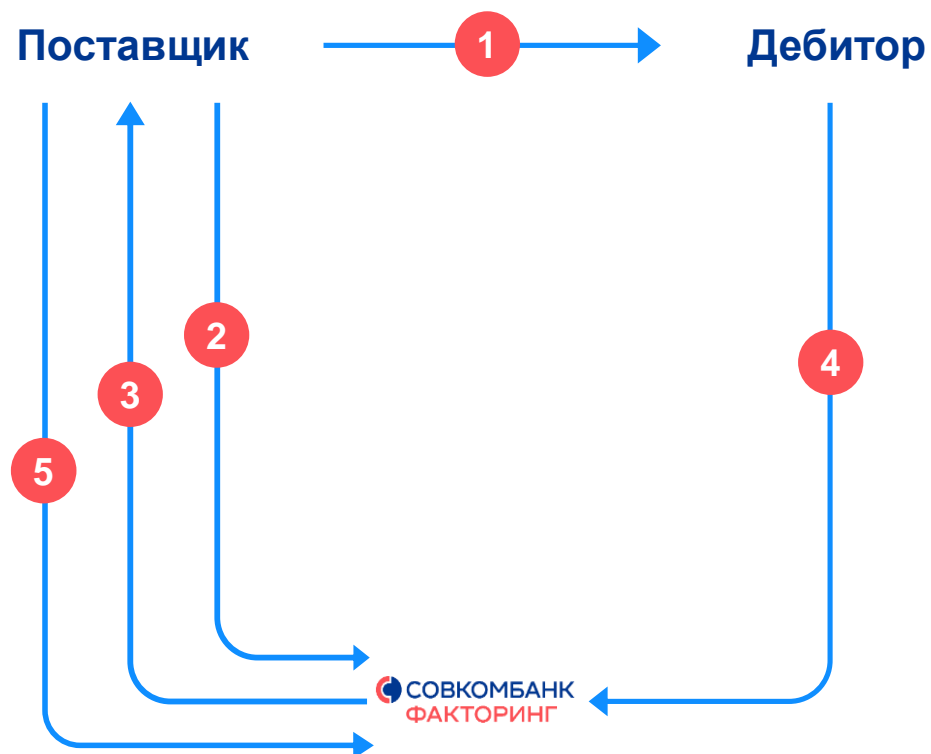
Испытывающим недостаток оборотных средств



Имеющим в банках ковенанты по размеру ДЗ

Схема факторинга

(Факторинг с регрессом и Факторинг без регресса)



1

Поставка

Поставщик предоставляет товар Дебитору на условиях отсрочки платежа

2

Уступка долга

Поставщик передает в Совкомбанк Факторинг информацию о денежном требовании

3

Финансирование

Совкомбанк Факторинг финансирует до 100% денежного требования

4

Оплата поставки

Дебитор оплачивает задолженность по поставкам на счет Совкомбанк Факторинг

5

Оплата комиссии

Поставщик оплачивает комиссию. Также она может быть распределена между Поставщиком и Дебитором или оплачиваться Дебитором полностью

Общие условия

(Факторинг с регрессом и Факторинг без регресса)

Максимальная отсрочка платежа:

120 дней (может быть увеличена до 180 к.д.)

Электронный документооборот:

Заявки на финансирование осуществляются в e-factoring



Увеличение лимитов при росте продаж



Управление дебиторской задолженностью

Интеграция со всеми провайдерами ЭДО:

первичная документация загружается сразу в учетную систему Совкомбанк Факторинг

Финансирование до 100%

в день передачи информации об отгрузке или оказании услуги через e-factoring



Работа с любыми дебиторами, в том числе с ИП

Поручительство за покупателей



Поручительство – вид факторинга, при котором ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг принимает на себя Совкомбанк Факторинг, при этом выплата финансирования осуществляется только в случае неплатежей Покупателя

Особенности работы

- Платежи осуществляются на р\с поставщика до момента возникновения просрочки
- Дебиторы уведомляются 2 раза:
 - 1) Перед началом работы по продукту;
 - 2) После возникновения просрочки
- Информирование Совкомбанк Факторинг об отгрузках и платежах покупателей осуществляется поставщиком в электронном формате

Продукт позволяет

- Покрыть риск неплатежей покупателей, в т.ч. «застраховать» страновой риск
- Выйти на новые рынки и расширить географию продаж
- Предоставить комфортные условия по отсрочке для покупателей
- Снизить затраты на управление дебиторской задолженностью
- Работать с любыми контрагентами начиная с крупных корпораций, заканчивая ИП

Поручительство за покупателей

(Факторинг с регрессом и Факторинг без регресса)



- **Расширение географии продаж без риска неплатежа**
- **Поручительство выдается на поставки в адрес любых покупателей**

 **Страхование риска неплатежа**

Поручительство VS Страхование и банковская гарантия

ПАРАМЕТРЫ	ПОРУЧИТЕЛЬСТВО ЗА ПОКУПАТЕЛЕЙ (СОВКОМБАНК ФАКТОРИНГ)	СТРАХОВАНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ	БАНКОВСКАЯ ГАРАНТИЯ
Задачи	Страхование всего/части портфеля дебиторской задолженности	Страхование всего/части портфеля дебиторской задолженности	Получение обеспечения под конкретные контракты
Сроки выплаты возмещения	Max 120 дней	180-240 дней	В течение 3-х дней
Объем передаваемой дебиторской задолженности	Список, согласованный с поставщиком	В полном объеме	По решению Банка, зачастую не более 80% от суммы контракта
Требования к минимальному обороту на страхование	От 120 млн руб.	Свыше 400 млн руб.	В зависимости от сегмента бизнеса, как правило от 50 млн руб.
Доп. требования		Информирование о просрочке в течение 30 дней	Часто требуется залоговое обеспечение, перевод оборотов в Банк, выдавший гарантию
Комиссия	Начисляется на фактически выданное поручительство. Не облагается НДС и относится на себестоимость	На весь оборот или сумму установленного лимита. Относится на прибыль	Зависит от суммы
В адрес каких покупателей страхуются поставки	Любые покупатели	Возможен отказ в адрес ИП и сегмента МСБ	Крупные компании с низким уровнем риска неплатежа

Закупочный факторинг



Закупочный факторинг – вид факторинга, при котором инициатором факторинга выступает покупатель, который желает оптимизировать работу со своими поставщиками или получить выгодные коммерческие условия от поставщиков. Продукт на рынке также может называться реверсивный или агентский факторинг



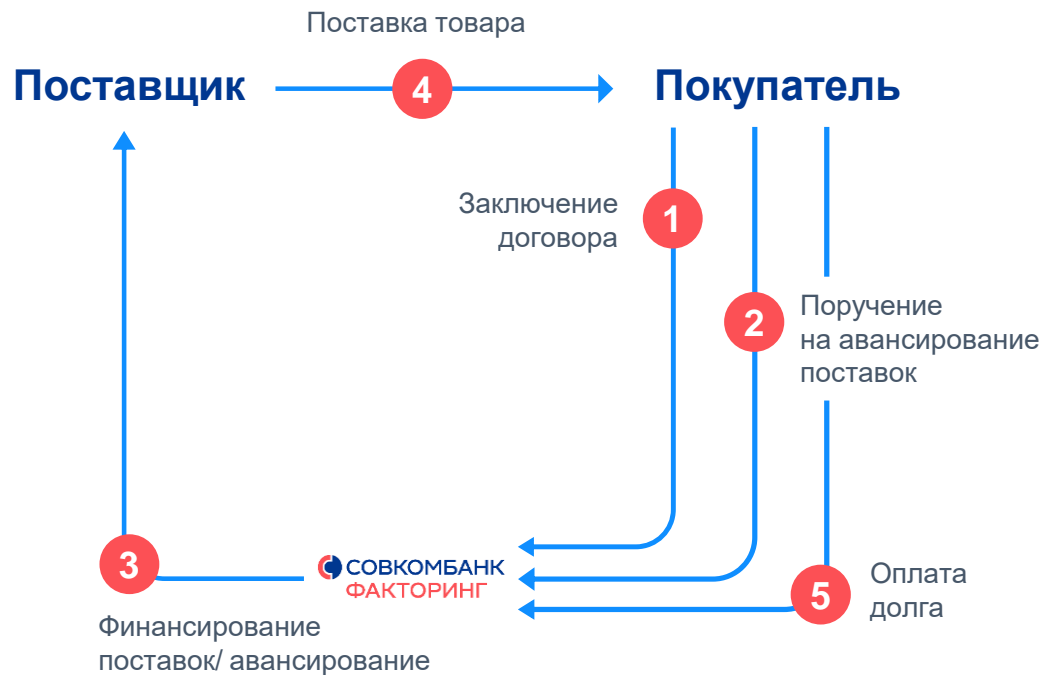
Продукт будет актуален покупателям, которые сотрудничают с поставщиками существенно крупнее бизнесам самого покупателя (крупнейшие компании ТОП-100 РБК), которые могут диктовать условия работы, так и с поставщиками, которые значительно меньше бизнеса покупателя



Закупочный факторинг в Совкомбанк Факторинг позволяет:

- Получить возможность работать с крупными поставщиками (ресурсоснабжающие, дочерние компании международных компаний, федеральные дистрибьюторы и крупнейшие производственные предприятия)
- Получить или увеличить размер коммерческого кредита\отсрочки платежа
- Получить выгодные коммерческие условия (скидка) за счет ранней оплаты с возможностью повышения прибыли компании
- Использовать механизм авансирования закупок
- Пополнить оборотные средства для срочной закупки сырья и материалов
- Обеспечить небольших поставщиков инструментом бесперебойного финансирования

Закупочный факторинг



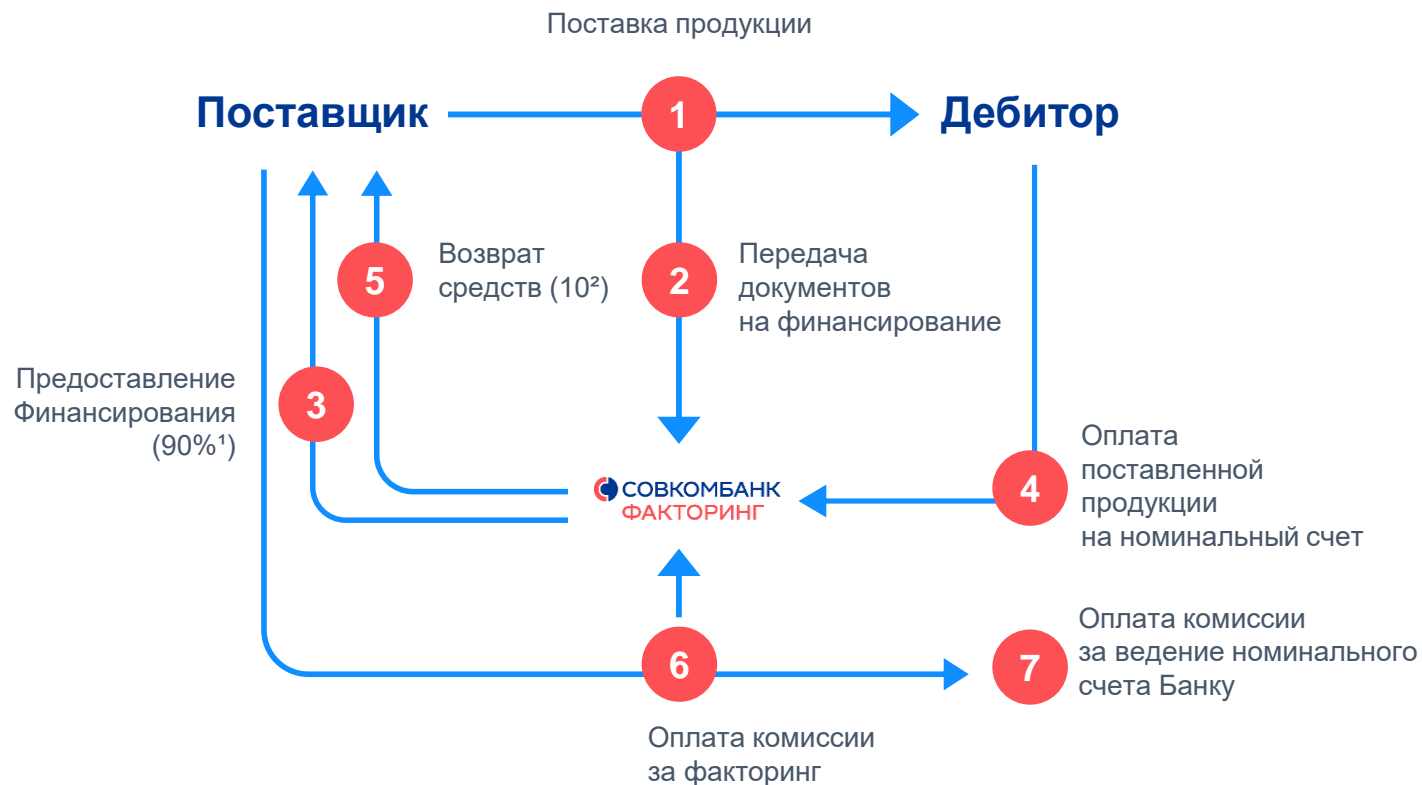
- 1** Совкомбанк Факторинг заключает договор с только с покупателем
- 2** Покупатель самостоятельно определяет каких поставщиков передать на факторинг
- 3** Возврат финансирования осуществляется спустя оговоренный в договоре факторинга срок

Конфиденциальный факторинг



Конфиденциальный факторинг

продукт, позволяющий поставщику получать финансирование даже если покупатель отказывается от подписания уведомления или любого другого взаимодействия с факторинговой компанией



1. Конечный размер процента финансирования от уступленного требования, устанавливается индивидуально
2. Перечисление оставшейся суммы по документу, который был передан на финансирование

Особенности конфиденциального факторинга



Контакт с Дебитором на всех этапах сделки не осуществляется



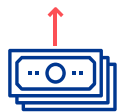
Двустороннее «Сейфовое» уведомление



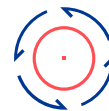
Поручительство бенефициара/балансодержателя



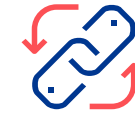
Особая форма договора факторинга



Открытие номинального счета и перевод платежей покупателя на него



Работа только по регрессному факторингу

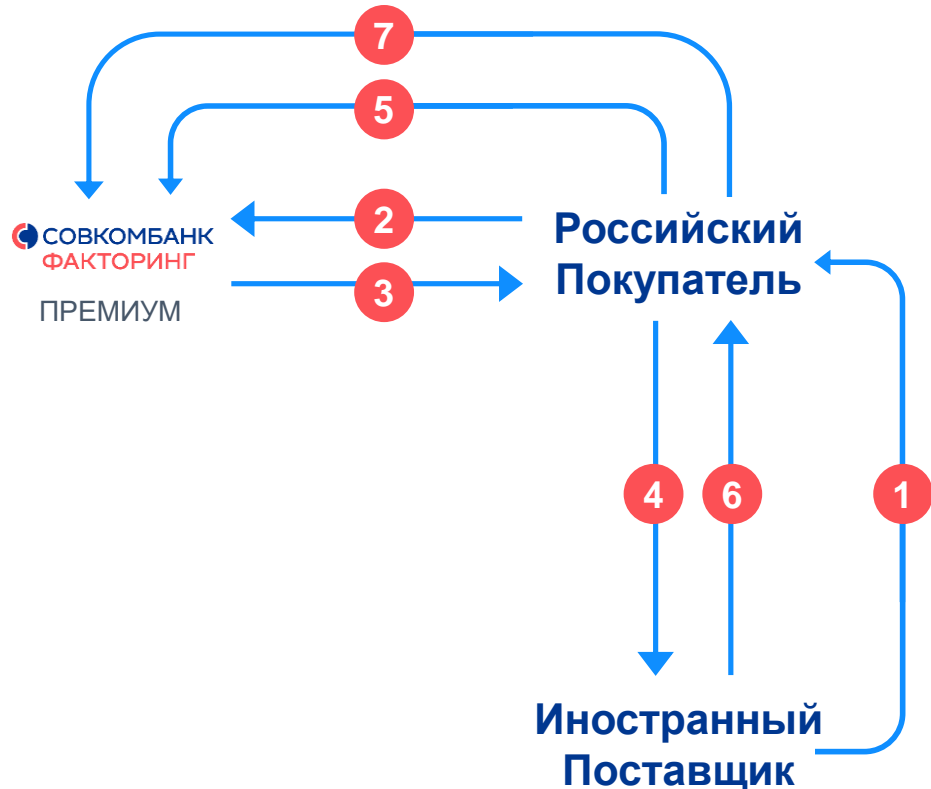


Лимит на связь Поставщик – Дебитор рассчитывается исходя из истории взаимодействия или исходя из плановых объемов дебиторской задолженности по новому контракту

Отличия конфиденциального и открытого факторинга

Ключевые параметры	Открытый факторинг	Конфиденциальный факторинг	Усиленный конфиденциальный факторинг
Договорная база	Стандартный договор	ДС к стандартному договору	Отдельная договорная база
Уведомление	Обязательно к подписанию дебитором	Не подписывается	Не подписывается
Открытие р/с	Не требуется	Обязательно	Обязательно
Обеспечение	Не обязательно	Поручительство бенефициара и/или компаний группы	Поручительство бенефициара и/или компаний группы
Просрочка до закрытия финансирования	До 42 дней	7 дней	7 дней
Требование к кредитным возможностям поставщика	Предъявляется в размере возможных взаимозачетов с дебитором	Предъявляется в объеме лимита на связь (поставщик – дебитор)	Не требуется
Финансирование	За счет лимита дебитора	За счет лимита поставщика	За счет лимита Дебитора
Оплата комиссии	Поставщик и/ или дебитор	Поставщик	Поставщик
Продукт	Без ограничений	Факторинг с регрессом	Факторинг с регрессом
Дебиторы	Без ограничений	Без ограничений	По согласованию с Совкомбанк Факторинг

Схема финансирование Закупочный импортный факторинг 2.0*



- 1 Между Поставщиком и Покупателем заключен международный контракт (далее – Контракт) на поставку товара/оказание услуг / выполнение работ, Поставщик направляет инвойс с требованием произвести платеж в счет оплаты товара/услуг/работ
- 2 Покупатель предоставляет Совкомбанк Факторинг заверенную копию инвойса (-ов) от Поставщика и оригинал Реестра поручений с подлежащими оплате требованиями в рублях по курсу Банка России на день предоставления Реестра поручений
- 3 Совкомбанк Факторинг переводит денежные средства Покупателю в рублях, в размере 100% от суммы, указанной в Реестре поручений
- 4 Покупатель самостоятельно конвертирует денежные средства, полученные от Совкомбанк Факторинг в рублях, в иностранную валюту, являющуюся валютой Контракта, и перечисляет денежные средства в оплату товаров/работ/услуг Поставщику в размере 100% полученной от Совкомбанк Факторинг суммы. При этом допускается расхождение между суммой, полученной от Совкомбанк Факторинг в рублях, и суммой в иностранной валюте, перечисляемой Поставщику, не более 5% в меньшую сторону (из-за отрицательной курсовой разницы, возникшей при конвертации)
- 5 Покупатель предоставляет Совкомбанк Факторинг копию платежного поручения об оплате товара/услуг/работ Поставщику, заверенную банком, обслуживающим Покупателя, со счета которого произведен платеж, с указанием даты списания денежных средств со счета Покупателя
- 6 Иностранный поставщик поставляет товар Покупателю
- 7 Покупатель возвращает выплаченное финансирование Совкомбанк Факторинг в рублях в установленный в договоре финансирования срок

* Закупочный импортный факторинг 2.0 (далее – ЗИФ 2.0)

1. Продукт позволяет Российскому импортеру быстро получить финансирование на оплату товара от Иностранного поставщика и получить отсрочку платежа до 90 дней (в исключительных случаях до 120 дней)
2. Финансирование и возврат финансирования осуществляется только в рублях

Ключевые характеристики Закупочного импортного факторинга 2.0

Валюта контракта

Нет требований

Необходимость открывать счет в Совкомбанк Факторинг

Нет

Метод платежа

Банковский перевод

Максимальный срок возврата финансирования

Не более 180 дней

Порядок выплаты финансирования

В течение 3-х банковских дней с даты передачи информации о поставке

Валюта финансирования

Рубли

Происхождение товара

Нет требований

География закупок

Любая страна, за исключением стран в которых ведутся военные действия

Условия оплаты по контракту

Разрешается: Предоплата / частичная предоплата /отсрочка платежа

Применимое право и место рассмотрения споров

Нет ограничений

% финансирования

До 100%

Комиссия

Взимается с покупателя

Преимущество для импортера (при Закупочном импортном факторинге 2.0)



Своевременное
исполнение
обязанностей
по контракту



Не требуется
согласования
с поставщиком



Беззалоговое
финансирование



Получение
рублевой
отсрочки платежа



Исключение
валютного риска

В рамках продукта ЗИФ 2.0, разрешается использовать финансирование на осуществление:

- Авансового платежа
- Предоплаты
- Частичной или полной оплаты инвойса/счета
- Оплаты по факту окончания отсрочки платежа по контракту

Е-Факторинг что это такое?



Экономия времени

- не нужно сканировать накладные, просто внесите данные о поставках в систему и получите финансирование в этот же день. При работе по закупочному факторингу, Дебитор также оперативно акцептует поставку, не ожидая от Поставщика бумажных документов
- система оперативно отображает переданные на факторинг поставки



Максимум информации и контроль обслуживания 24/7

- доступ к всей истории сотрудничества с Совкомбанк Факторинг, в том числе: хронология лимитов на Покупателей с комментариями и рекомендациями о возможном увеличении лимита в будущем; отчет о контактах с Дебиторами, задерживающими платежи, и другая важная информация; о начислении и расчете комиссии за факторинговое обслуживание, при этом не нужно держать под рукой текст договора, чтобы понимать о какой комиссии идет речь
- мониторинг информации о ходе факторингового обслуживания «на сегодня» в разделе «Информация за день»



Индивидуальные настройки

- при необходимости клиентский менеджер может удаленно зайти в Ваш аккаунт и настроить по Вашему желанию персональные отчеты или посмотреть на отчет «вашиими глазами»;
- вся информация на вашем мониторе, Вам не нужно выгружать ее к себе в компьютер. Кроме того, доступны индивидуальные настройки отображения данных
- отчеты выгружаются в MS Excel и не требуют дополнительного форматирования

Е-факторинг преимущества



Проще

- Упрощает процедуру подтверждения получения товара от Поставщиков
- Упрощает работу по факторингу, позволяя быть в курсе всех аспектов факторингового обслуживания



Быстрее

- Ускоряет получение финансирования или поручительства (до 1 часа вместо 3-х рабочих дней по условиям Договора)



Удобнее

- Подписание документов с помощью Квалифицированной Электронной Подписи (КЭП)

Е-Факторинг возможности



Любые перечисления от Фактора (финансирование, поручительство, остаточные платежи от платежей Покупателей)



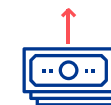
Все операции по поручительствам (сумма выданных, закрытых и выплаченных поручительств)



Поступление платежей на факторинговый счет (сумма платежей Покупателей, третьих лиц, платежей Клиента на оплату счетов)



Актуальные счета к оплате за факторинговое обслуживание (сумма счета, срок оплаты счета)



Погашения и удержания в оплату счетов, комиссий (суммы погашений и удержаний с поступивших платежей, с остатков платежей Покупателей, с выплаченного поручительства)

**Спасибо
за внимание!**

Лузин Николай Михайлович



8-902-63-03-071, (342) 259-59-02



www.factoring.ru