

## Раздаточный материал по теме: Источники стартового капитала.

### **Темы для изучения:**

- Где найти источники стартового капитала?
- Как получить инвестиции?
- Зачем нужны деньги для развития компании?

### **Источники стартового капитала:**

- 0% в год Поискать деньги у себя. Поработать с финансовой моделью
- 5% в год Обратиться к кругу FFF - family, friends, fool.
- 10% в год субсидии от Государства.
- 19% в год кредит в банке.
- 24% в год Краудинвесторские площадки.
- 35% в год Самый последний и самый дорогой вариант: инвестор.

### **Чем может помочь smart инвестор:**

- Деньги
- Экспертность
- Нетворкинг
- Трекинг

### **Куда Вы потратите деньги?**

- Продукт
- Маркетинг
- Команда

### **Презентация (питчдек):**

- Продукт и проект
- Решаемая проблема и выгода клиента
- Описание работы Вашего продукта

- Прост по ключевым показателям -
- монетизация проекта и бизнес модель
- Отличие от конкурентов
- Глобальная цель
- Инвесторское предложение
- Трекшн
- Команда и ее опыт, контакты

### **Бизнес-процесс поиска инвестора**

- Питчдек и финмодель
- Публикация профильные СМИ
- Рассылка по базе Инвесторов
- Рассылка по базе Фондов
- Питчить по площадкам
- Социальные сети свои
- Рассылка по бизнес сообществам
- Рассылка стратегическим Инвесторам
- Рассылка по базам питчей для инвесторов

### **ОШИБКИ при общении с инвестором:**

- Плохая презентация
- Не грамотная финансовая модель - либо не реалистичная, либо там вообще нет дивидендов для инвесторов
- Не сходится Юнит-экономика
- Слабая команда

### **На что смотрят инвестиционные фонды:**

- Бизнес модель
- Команда
- Ширина рынка

## Словарь инвестора

- 
- **Burn rate** Сколько Вы тратите денег в месяц
- **Pitch** Короткая презентация компании на публике
- **Pitch deck** Презентация, которую отправляют инвестору
- **Demo day** Мероприятия, где выступают стартаперы перед инвесторами
- **P&L** Финансовый документ прибыли и убытки
- **Retention** «коэффициент удержания» используется в различных областях, включая маркетинг, инвестиции
- **Pre-seed** Самая первая стадия стартапа
- **Round A** Стадия стартапа, когда уже есть продажи и необходимы деньги, чтобы их масштабировать
- **Due diligence** «тщательное изучение» или «наблюдение» — вторая стадия процесса венчурного инвестирования, на которой осуществляется проверка всех аспектов деятельности компании, претендующей на получение инвестиций.
- **Exit** заключительная стадия процесса венчурного инвестирования, продажа принадлежащего венчурному инвестору пакета акций и его выход из компании.
- **EBITDA** аналитический показатель, равный объёму прибыли до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа и начисленной амортизации
- **ROI** Возврат на инвестиции
- **Pre-money valuation** предварительно определяемая стоимость компании, до того, как в нее будут внесены средства венчурного инвестора.
- **Start-up** «только что возникшая компания» или «финансирование начальной стадии» — на жаргоне венчурных инвесторов — внесение инвестиций в компанию либо не имеющей сколько-нибудь длительной рыночной истории, либо находящейся на самом раннем этапе продаж.
- **Бизнес - ангел** Физическое лицо, которое обладает опытом и деньгами
- **Акселератор** Организация для помощи старта и развития бизнеса - путем обучения

Организация	Виды господдержек	Размер	Требования	Порядок получения
Московский экспортный центр	Порядок получения субсидии из бюджета города Москвы юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям для возмещения затрат на перевозки за пределы РФ товаров, произведенных в Москве (из России и до	Фактические затраты экспортера с предоставлением необходимой документации в размере до 20 процентов от стоимости партии товара или до трех миллионов рублей	- Предприятия зарегистрировано в Москве - Производство товара на территории города Москвы  - Отсутствие задолженности по налогам, сборам и иным платежам на сумму более сто тыс руб.	Заполнить заявку и подготовить пакет документов.  Подать заявку и пакет документов в АНО «МЭЦ».  Если заявка не будет принята, устранить нарушения и повторно подать документы.
	Порядок предоставления субсидий из бюджета города Москвы юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям при возмещении затрат на реализацию за пределами территории Российской Федерации товаров,	Фактические затраты за три года, но не более 50 процентов от суммы контракта  - Субсидия на сертификацию и охранные документы до трех миллионов рублей	Действующий экспортер  - Регистрация на территории города Москвы  - Производство товаров на территории города Москвы  - Отсутствие задолженности по налогам, сборам и иным платежам	Заполнить заявку и подготовить пакет документов (12 рабочих дней)  Подать заявку и пакет документов в АНО «МЭЦ» (согласно графику)  Если заявка не будет принята, устранить нарушения и повторно подать документы.
Фонд содействия инновациям	Программа направлена на поддержку компаний, завершивших стадию НИОКР и планирующих создание или расширение производства инновационной продукции.	размер гранта – не более 20 млн рублей; срок гранта – 12 месяцев (2 этапа по 6 месяцев); внебюджетное софинансирование (из собственных средств или средств инвестора) – не менее 100% суммы гранта; направление расходов –	Принимать участие в конкурсе по данной программе могут юридические лица и ИП, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства в соответствии с федеральным законом № 209-ФЗ от 24.07.2007:	Создание/расширение собственного производства наукоемкой продукции; Прирост объема реализации инновационной продукции, созданной в результате выполнения проекта (ежегодные плановые показатели на 5 лет
Фонд развития промышленности	предоставляется для финансирования от 10% до 90% первоначального взноса (аванса) лизингополучателя, составляющего от 10% до 50% от стоимости приобретаемого в рамках договора промышленного оборудования	1% процентная ставка на заём ФРП ≤ 5 ЛЕТ Срок займа		
	СУБСИДИРОВАНИЕ ПРОЦЕНТНОЙ СТАВКИ НА РЕАЛИЗАЦИЮ НОВЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ	Если % ставка > базового индикатора, возмещается 70% базового индикатора  Если % ставка < базового индикатора, возмещается 70% от % ставки  Выплата субсидии происходит 2 раза в год (во II и IV кварталах) Сведения	Кредит от 3 лет  Стоимость от 150 млн до 7,5 млрд рублей (до 10 млрд. руб. по проектам, заключившим СПИК)  Ввод производственных мощностей после 1 января 2017 года	

Фонд предпринимаельства и инновационного развития	Основной целью деятельности Фонда является финансовая поддержка субъектов деятельности в сфере гражданской промышленности города Москвы, предприятий в сфере научных исследований и	Размер займа от 10 млн руб. до 100 млн руб. (для Промкомплексов до 200 млн руб., для продукта IT от 5 до 25 млн руб.); Доля финансирования МФППиП в проекте не более 70% от всех затрат; Срок займа не более 5 лет (до 3 лет, для продукта	Промышленные комплексы города Москвы; Резиденты ОЭЗ города Москвы/участники инновационного территориального кластера «Зеленоград» и Троицкого инновационного территориального кластера «Новые	
	Защита интеллектуальной собственности (Только компенсация понесенных расходов)			
	Прототипирование (Подрядчик, услуги которого могут быть авансированы - аккредитованный Технопарк «Сколково» центр коллективного пользования (ЦКП) )	Максимальная сумма микрогранта по одной заявке - 1 500 000 рублей		
	Испытания (Подрядчик, услуги которого могут быть авансированы - аккредитованный Технопарк «Сколково» центр коллективного пользования (ЦКП))			
	Участие в выставках и конференциях (Ограничения по подрядчикам не предусмотрены)	Максимальная сумма микрогранта по одной заявке - 500 000 рублей Не более 2 000 000 рублей одному Участнику в течение календарного года	Общие ограничения Вид Участника: Стартап; Штатная численность на конец прошедшего квартала: Не менее 3 и не более 50 работников; Компенсация понесенных расходов: Расходы должны быть осуществлены не ранее 6 месяцев до подачи заявки;	1. Заявка: Участник подает Заявку Через Личный кабинет Участника Фонд принимает решение о предоставлении гранта ( В течение 20 дней. Фонд проверяет Заявку на тождественность**, осуществляет
	Покупка комплектующих Ограничения по подрядчикам предусмотрены приказом Только компенсация понесенных расходов		Авансирование планируемых расходов: Расходы должны быть понесены в течение 6 месяцев с момента объявления заявки;	формальную проверку и внутреннее рассмотрение, по результатам которых принимает решение о предоставлении либо об отказе в предоставлении микрогранта) 2. Соглашение: Участник подписывает Соглашение. Фонд подписывает

Сколково	<p>Аренда Лабораторного оборудования и покупка ПО</p> <p>Подрядчик, услуги которого могут быть авансированы - аккредитованный Технопарком «Сколково» центр коллективного пользования (ЦКП)</p>	<p>Максимальная сумма микрогранта по одной заявке – 1 500 000 рублей</p>	<p>одоорения заявки; Наличие других грантовых соглашений с Фондом: Отчет по Соглашению с Фондом принят к сведению; Выручка за прошедший календарный год: Не превышает 100 млн. руб. (по программе участия в выставках и конференциях – не более 50 млн. руб., по программе участие в акселерационных программах – от 1 до 100 млн руб.)</p>	<p>Соглашение (В течение 14 дней. Фонд согласовывает и подписывает со своей стороны Соглашение). 3. Выплата: Фонд предоставляет микрогрант (В течение 7 дней. Фонд перечисляет деньги Участнику / за Участника). 4. Отчет: Участник направляет Отчет Через Личный кабинет Участника. Фонд принимает отчет к сведению (В течение 12 дней. Фонд проводит проверку и анализ Отчета, после чего принимает Отчет в сведению).</p>
	<p>Экспериментальное внедрение</p> <p>Ограничения по подрядчикам – все потенциальные покупатели, кроме аффилированных лиц</p> <p>Только компенсация понесенных расходов</p>			
	<p>Участие в акселерационных программах</p> <p>Ограничения по подрядчикам – только аккредитованные «Сколково» Акселераторы</p> <p>Только компенсация понесенных расходов</p> <p>Минимальная выручка</p>	<p>Максимальная сумма микрогранта по одной заявке - 750 000 рублей</p> <p>Не более 1 500 000 рублей одному Участнику в течение календарного года</p>		
	<p>Услуги ЦИС</p> <p>Подрядчик, услуги которого могут быть авансированы/компенсированы – ООО «Центр интеллектуальной собственности Сколково» (ЦИС)</p>	<p>Максимальная сумма микрогранта по одной заявке - 1 500 000 рублей</p>		
	<p>Маркетинговые сервисы для Участников</p> <p>Подрядчик, услуги которого могут быть авансированы - аккредитованный Технопарком «Сколково» подрядчик</p>	<p>Максимальная сумма микрогранта по одной заявке - 1 000 000 рублей</p>		
	<p>Грантовое финансирование</p>	-		

Фонд содействия инновациям	Программа направлена на поддержку коммерчески ориентированных научно-технических проектов молодых исследователей	размер гранта – 500 тыс. рублей; срок выполнения НИР – не более 24 месяцев (2 этапа по 12 месяцев); направление расходов – проведение НИР	Принимать участие в конкурсе по данной программе могут физические лица, от 18 до 30 лет включительно, являющиеся гражданами РФ, и ранее не побеждавшие в программе.	
	Программа направлена на создание новых и поддержку существующих малых инновационных предприятий, стремящихся разработать и освоить производство нового товара, изделия, технологии или услуги с использованием	Срок гранта 1 год. Старт-1: До 2 млн руб., Внебюджетное софинансирование (вс): Не требуется, Направление расходов: Проведение НИОКР, Участники: Физ.лица или юр.лица.	Принимать участие в конкурсе по данной программе могут:  1) юридические лица, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства в соответствии с федеральным законом № 209-ФЗ от 24.07.2007:	
	Программа направлена на поддержку компаний, реализующих совместные проекты по разработке и освоению выпуска новых видов продукции с участием зарубежных партнеров, а также поддержку компаний, разрабатывающих	размер гранта – не более 15 млн рублей; срок гранта – не более 24 месяцев (срок варьируется от 18 до 24 месяцев в зависимости от конкурса); внебюджетное софинансирование (из собственных средств или средств инвестора) – не	Принимать участие в конкурсе по данной программе могут юридические лица, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства в соответствии с федеральным законом № 209-ФЗ от 24.07.2007:	
	Программа «Кооперация» направлена на развитие партнерства между малыми инновационными предприятиями и Индустриальными партнерами. Целью Программы является использование потенциала сектора малого	размер гранта – не более 25 млн рублей; срок гранта – 18-24 месяца; внебюджетное софинансирование (из собственных средств или средств инвестора) – не менее 100% суммы гранта. Софинансирование может быть обеспечено	Принимать участие в конкурсе по данной программе могут юридические лица, относящиеся к категории субъектов малого предпринимательства в соответствии с федеральным законом № 209-ФЗ от 24.07.2007:	