**АНОНСЫ**

**«Точки роста для бизнеса. Как расти, формировать правильные убеждения и сильное окружение»**

28 июля в 18:30 занятие на тему «Точки роста для бизнеса. Как расти, формировать правильные убеждения и сильное окружение».

Программа:

* Как позиционировать себя на рынке
* Как составить детальный портрет вашей ЦА
* Как научиться самостоятельно анализировать бизнес-процессы
* Как и зачем нужно прописывать УТП
* Особенности предпринимательства по-женски
* Нетворкинг, как инструмент для развития внутри сообщества

Ведет Ульянова Ксения:

* Бизнес- тренер, предприниматель
* Федеральный спикер
* Приглашенный эксперт на федеральных телеканалах
* Автор тренингов и курсов по созданию и продвижению Личного
* Бренда и стратегиям для развития бизнеса
* Более 100 выступлений в СМИ в качестве эксперта по темам психологии, личной эффективности, мотивации и бизнеса"

Ссылка:

**«Бизнес-Фичи. Инструменты для эффективного мышления, планирования, принятия решений, повышения вовлеченности команды и рождения новых идей»**

31 июля 18:30 занятие на тему «Бизнес-Фичи. Инструменты для эффективного мышления, планирования, принятия решений, повышения вовлеченности команды и рождения новых идей».

Программа:

* Сам себе трекер. Построение индивидуальной и бизнес-карты
* Универсальные инструменты диагностики и планирования бизнес-задач

Ведет Ланцман Антонина:

* Генеральный директор и основатель компании ""Инсайт Бюро"" (Консалтинг, организация сообществ и более 50 образовательных мероприятий)
* 13-летний банковский стаж на руководящих позициях
* Сертифицированный эксперт по визуальному мышлению, фасилитатор. Кандидат экономических наук
* Автор блога о современных методах обучения @av.bureau, амбассадор движения Lifelong learning"

Ссылка:

**«Создай лучшую версию своего бизнеса и получи конкретный план реализации»**

3 августа 18:30 вебинар на тему «Создай лучшую версию своего бизнеса и получи конкретный план реализации».

Программа:

* Как выбрать нужную стратегию для роста бизнеса
* Как правильно ставить бизнес-цель
* Как автоматизировать и улучшить бизнес-процессы
* Какие существуют модели организационных структур
* Что нужно знать о декомпозиции
* Как спрогнозировать развитие бизнеса на 10 лет вперед

Ведет Бочарова Анна:

* Организационный консультант
* Практик в области организации продаж и развитии бизнеса компаний
* Эксперт по диверсификации бизнеса, предприниматель
* Автор бестселлера: «Розничный магазин. С чего начать, как преуспеть»

**«Как стать лидером рынка через построение сильной команды и создание правильных отношений в коллективе»**

5 августа 18:30 вебинар на тему «Как стать лидером рынка через построение сильной команды и создание правильных отношений в коллективе».

Программа:

* Найм сотрудников: Как научиться сразу отсекать неадекватных с помощью модели DISC
* Найм сотрудников: Как проще всего обучать новых сотрудников
* Сотрудничество: Как правильно делегировать задачи
* Сотрудничество: Как поставить задачи, чтобы команда захотела над ними работать
* Увольнение: Как расстаться по-хорошему
* Увольнение: Как передать дела и сохранить нервы

Ведет Дмитриева Евгения:

* Управляет компанией «Кемппи Россия»
* Эксперт по эффективным коммуникациям, управлению персоналом и развитию бизнеса
* Заинтересовала своей историей успеха Forbes Woman

**«Продажи по ЛЮБВИ: Эффективная система для роста бизнеса.»**

7 августа 18:30 вебинар на тему «Продажи по ЛЮБВИ: Эффективная система для роста бизнеса.».

Программа:

* Отдел продаж из чего состоит
* Воронка продаж и расчет декомпозиции
* Скрипт продаж
* Работа с командой, мотивация
* Увеличение прибыли, как влиять

Ведет Орлова Екатерина:

* Директор по продажам телемедицинской компании «Доктис» - лидер рынка телемедицины в России;
* Руководитель продаж Академии интернет-профессий Марии Солодар – компании №1 в сфере обучения интернет-маркетингу

**«Личный бренд, как выделить себя среди конкурентов»**

10 августа в 18:30 вебинар на тему «Личный бренд, как выделить себя среди конкурентов».

Программа:

* Личный бренд - понятия и почему эта тема так востребована
* Как сформировать своё уникальное личное предложение
* Как выделить себя среди конкурентов
* Как продвигать себя через СМИ
* Как правильно оформлять соц.сети
* Как монетизировать свой личный бренд "

Ведет Ульянова Ксения:

* Бизнес- тренер, предприниматель
* Федеральный спикер
* Приглашённый эксперт на федеральных телеканалах
* Автор тренингов и курсов по созданию и продвижению Личного
* Бренда и стратегиям для развития бизнеса
* Более 100 выступлений в СМИ в качестве эксперта по темам психологии, личной эффективности, мотивации и бизнеса

**«Тренды 2020. Как получать заявки и продажи через инстаграм?»**

11 августа 18:30 вебинар на тему «Тренды 2020. Как получать заявки и продажи через инстаграм?»

Программа:

* Instagram: точка выхода и роста для любого бизнеса
* Тренды 2020. Что поменялось за последний год
* Как привлечь клиентов: объединяем людей, сайт и инстаграм
* Настройка рекламы в социальных сетях: как потратить только 20% времени, а добиться 80% результата
* Зачем считать показатели, если продвигаешь бизнес
* Стратегия продвижения бизнеса за 30 минут: основные каналы маркетинга"

Ведет Костриченко Антон:

* Владелец маркетингового агенства SHEER (500+ проектов по созданию и продвижению сайтов за 9 лет)
* Лучший Молодой Предприниматель России 2019
* Бизнес-трекер и наставник
* Путешественник, покорил Эльбрус (6542 м) и Килиманджаро (5989 м). Ультрамарафонец (пробежал 840 км за 14 дней) и IRONMAN

**«Рецепт сбалансированых финансов: от семейного бюджета до корпоративного баланса»**

13 августа 18:30 вебинар на тему «Рецепт сбалансированых финансов: от семейного бюджета до корпоративного баланса».

Программа:

* Виды финансовых рисков: контроль и управление
* 12 критериев налоговой проверки
* 11 критических ошибок в бухгалтерии
* Кассовые разрывы: причины и выход
* Как повысить финансовую устойчивость
* Семейный бюджет. 10 лайфхаков, как все успевать

Ведет Павельчук Светлана:

* Основатель и генеральный директор консалтинговой компании «Авангард бюро» с 2008 г
* На сегодня в компании 1500+ клиентов в РФ, странах СНГ и Европе
* Эксперт, тренер в сфере финансового учета и налогообложения
* Эксперт по построению бизнес-системы и стратегии компании"

**«Тайм-менеджмент (как все успевать)»**

17 августа 18:30 вебинар на тему «Тайм-менеджмент (как все успевать)».

Программа:

* Планирование - зачем это нужно и что даёт
* Инструменты работы по планированию, методы и сервисы
* Как рассчитать силы, время и возможности
* Баланс - моя или реальность.
* Лишнее отдавай, как правильно делегировать
* Основные бизнес процессы. Составляем детальный бизнес план

Ведет Гераскина Екатерина:

* Основатель ""PRO.Этикет""
* Эксперт по деловому позиционированию, протоколу и этикету
* Тренер по наставничеству в предпринимательстве IBLF Russia
* Спикер, модератор и разработчик учебных программ, проектный менеджер и общественный деятель

**«Переговоры по-женски. Как выстраивать беседу, разрешать конфликты и управлять отношениями, чтобы прийти к желаемому результату»**

19 августа 18:30 вебинар на тему «Переговоры по-женски. Как выстраивать беседу, разрешать конфликты и управлять отношениями, чтобы прийти к желаемому результату».

Программа:

* Подготовка к переговорам: что нужно предпринять, прежде чем начать переговоры
* Как правильно фиксировать итоги переговоров, чтобы договоренности соблюдались
* Как понять, чего на самом деле хочет собеседник: его цели и мотивы
* Как договориться с любым человеком: инструменты влияния через понимание психотипа собеседника
* Как эффективно решать острые конфликты с гневными клиентами
* Как научиться контролировать свои эмоции и управлять эмоциями других людей"

Ведет Бешлиу Наталья:

* Практикующий психолог, физиогномист, подготовила и провела более 1500 успешных переговоров
* За счет эффективных переговоров сократила расходы компании более чем на 50 млн руб/год
* Эксперт Первого канала
* Преодолела страх воды, научилась плавать в 43 года и приняла участие в соревнованиях по плаванию