|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Понедельник** **19 октября 2020** | **Вторник** **20 октября 2020** | **Среда****21 октября 2020** | **Четверг****22 октября 2020** | **Пятница** **23 октября 2020** | **Суббота****24 октября 2020** |
| 10:00-10:15Открытие тренингаО программе, график обученияЗнакомство участни­ков | 10:00-11:00Структура бизнес-планаОсновные разделы | 10:00-10:30Необходимый стартовый капиталИсточники старто­вого капитала | 10:00-10:30Процедура регистрациив качестве индивидуального предпринимателя (ИП) и юридического лица (ООО) | 10:00-11:00Производственный план.Произво­дственная цепочка | 10:00-11:00Калькуляция себестоимости.Затраты на оплату труда. Косвенные затраты. Общие затраты |
| 10:15-11:30Выбор перспективной бизнес-идеиИстрии успехаТест рыночной ниши | 11:00-12:00Маркетинговый план. 4Р Продукт. Цена | 10:30-12:00Ресурсы предпринимателяЧто необходимо для начала бизнеса | 10:30-12:00Основные налоговые режимыдля субъектов МСП | 11:00-12:00Финансовое плани­рование.Составле­ние плана движения денежных средств | 11:00-12:00Финансовое плани­рование.Прогноз доходов и расхо­дов |
| 11:30-12:30Определение целевой аудитории (сегменты, мотивация к покупке) | 12:00-12:30Маркетинговый план. 4Р Месторасполо­жениеПродвижение | 12:00-12:30Ресурсы предпринимателяАнализ и работа с ресурсной матрицей | 12:00-12:30Организационный план в структуре БП | 12:00-13:30Калькуляция себестоимости.Прямые материаль­ные затраты | 12:00-13:00Риски и страхование в бизнес-проекте |
| 12:30-14:00Основные организационно-правовые формы СМСП | 12:30-14:00Продажи и продвижение7 шагов продаж Составление плана продаж | 12:30-14:00Создание клиентского сервисаТочки контакта | 12:30-14:00Управление персоналом(от найма до аутплейсмента) | 13:30-14:00Составление бизнес-планаКонцепция проекта | 13:00-13:30Составление планов действия для начала бизнеса |
| 13:30-14:00Заключительная частьОбратная связьПодведение итогов обучения |

График образовательной программы «Азбука предпринимателя»