

# НФК

**ФАКТОРИНГ – ИНСТРУМЕНТ  
РОСТА ПРОДАЖ БИЗНЕСА**



# Общая схема факторинга



Факторинг регламентируется ст. 824 ГК РФ.

- 1. Доставка**  
Поставщик поставляет товар Покупателю на условиях отсрочки платежа
- 2. Уступка долга**  
Поставщик передает в НФК документы, подтверждающие право денежного требования
- 3. Финансирование**  
НФК финансирует до 100% денежного требования
- 4. Оплата поставки**  
Покупатель оплачивает задолженность по поставкам на счет НФК
- 5. Оплата комиссии**  
Возможна оплата поставщиком или покупателем. Может быть распределена между поставщиком и покупателем

# Рынок факторинга в России

На 01.07.2020 г. совокупный портфель факторинга составил 674 млрд рублей. (+21% по сравнению с 01.07.2019 г.)

Распределение по видам факторингу: без регресса - 78%, с регрессом – 22%

Общее количество: поставщиков – 6955, покупателей – 7712.

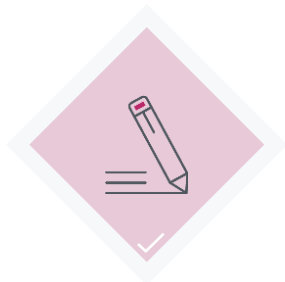
Распределение факторингового портфеля по отраслям:

- Добыча полезных ископаемых 16,98%
- Metallургическое производство и изделия из металла 8,16%
- Прочая оптовая торговля 6,54%
- Торговля бытовой техникой и электроникой 6,38%
- Прочие производства 5,72%
- Торговля непродовольственными товарами 4,88%
- Услуги 3,17%
- Химическое и нефтехимическое производство 2,81%
- Торговля автотранспортными средствами 2,40%
- Торговля алкогольными напитками 2,30%
- Производство пищевых продуктов 2,10%
- Производство электроники и оптики 2,07%
- Торговля продуктами питания 1,86%
- Производство фармацевтических препаратов и медтехники 1,66%
- Производство машин и оборудования 1,63%
- Строительство 1,43%
- Производство алкогольной продукции 1,20%
- Транспортировка и логистика 0,79%
- Обеспечение электрической энергией, газом и паром 0,38%
- Текстильное и швейное производство 0,29%
- Сельское хозяйство 0,22%

# Виды факторинга



# ФАКТОРИНГ С РЕГРЕССОМ



## Факторинг с регрессом –

вид факторинга, при котором поставщик несет ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг

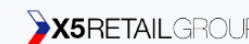
Факторинг с регрессом актуален поставщикам, которые уверены в своих покупателях.

Покупателями могут выступать:

Торговые сети



ЕВРОСЕТЬ



Федеральные дистрибьюторы



RAEX 600



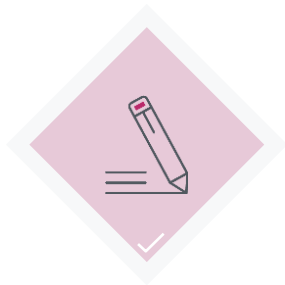
Компании с устойчивым финансовым положением



## Факторинг с регрессом в НФК

позволяет обеспечить бизнес необходимым объемом финансовых средств для предоставления конкурентных отсрочек платежа, увеличения клиентской базы и развития компании даже на раннем этапе

# ФАКТОРИНГ БЕЗ РЕГРЕССА



**Факторинг без регресса** – вид факторинга, при котором ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг принимает на себя НФК



## Факторинг без регресса в НФК

позволяет:

- Защитить бизнес от дефолтов
- Обеспечить пополнение оборотных средств
- Увеличить клиентскую базу
- Компании развиваться даже на раннем этапе жизни
- Списывать дебиторскую задолженность с баланса поставщика

Факторинг без регресса актуален поставщикам, которые сотрудничают с Покупателями из разных регионов РФ, испытывают недостаток оборотных средств, а также желают покрыть риски возможных неплатежей покупателей.

Факторинг без регресса актуален:



Желающим расширить географию продаж, диверсифицировать сбыт

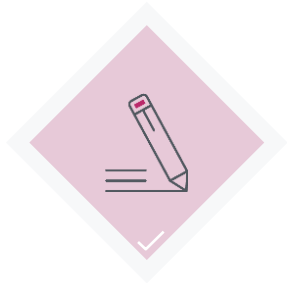


Имеющим высокие затраты на управление дебиторской задолженностью



Испытывающим недостаток оборотных средств

# ПОРУЧИТЕЛЬСТВО ЗА ПОКУПАТЕЛЕЙ



**Поручительство** – вид факторинга, при котором ответственность за неоплату дебиторской задолженности Покупателем продукции или услуг принимает на себя НФК, при этом выплата финансирования осуществляется только в случае неплатежей Покупателя

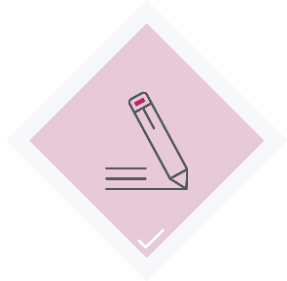
## Особенности работы

- Платежи осуществляются на р\с поставщика до момента возникновения просрочки
- Дебиторы уведомляются 2 раза:
  - 1) Перед началом работы по факторингу;
  - 2) После возникновения просрочки
- Информация об отгрузках и платежах покупателей осуществляется поставщиком в электронном формате

## Поручительство позволяет

- Покрыть риск неплатежей покупателей, в т.ч. «застраховать» страновой риск
- Выйти на новые рынки и расширить географию продаж
- Предоставить комфортные условия по отсрочке для покупателей
- Снизить затраты на управление дебиторской задолженностью
- Работать с любыми контрагентами начиная с крупных корпораций, заканчивая ИП.

# ЗАКУПОЧНЫЙ ФАКТОРИНГ



**Закупочный факторинг** – вид факторинга, при котором инициатором факторинга выступает покупатель, который желает оптимизировать работу со своими поставщиками или получить выгодные коммерческие условия от поставщиков. Закупочный факторинг на рынке также может называться реверсивный или агентский факторинг



Закупочный факторинг будет актуален покупателям, которые сотрудничают с поставщиками существенно крупнее бизнеса самого покупателя (крупнейшие компании ТОП-100 РБК), которые могут диктовать условия работы, так и с поставщиками, которые значительно меньше бизнеса покупателя.



## Закупочный факторинг в НФК позволяет:

- Получить возможность работать с крупными поставщиками (ресурсоснабжающие, дочерние компании международных компаний, федеральные дистрибьюторы и крупнейшие производственные предприятия)
- Получить или увеличить размер коммерческого кредита\отсрочки платежа
- Получить выгодные коммерческие условия (скидка) за счет ранней оплаты с возможностью повышения прибыли компании
- Использовать механизм авансирования закупок
- Пополнить оборотных средства для срочной закупки сырья и материалов
- Обеспечить небольших поставщиков инструментом бесперебойного финансирования



# НФК

**Благодарим за внимание!  
БУДЕМ РАДЫ ОТВЕТИТЬ НА ВАШИ  
ВОПРОСЫ**

**Контакты:**

**Лузин Николай**

Директор Пермского представительства

тел.: (342) 259 59 02, доб. 1301

моб. тел: (902) 630 30 71

e-mail: luz\_nm@factoring.ru

